



**WER SICH ALS VERKÄUFER
WEITER ENTWICKELN
MÖCHTE, KOMMT AN DER
PERSÖNLICHKEITS-„ENTWICKLUNG“
NICHT VORBEI.“**

Markus Oirer

MARKUS OIRER

Westbahnstraße 28 / 4020 Linz

office@neukundenbooster.at
office@erfolgsprinzip.at

+43(0)699/113 108 91
+43(0)732/997 133

- 25 Jahre Erfahrung im Vertrieb und Neukundengewinnung bei namhaften Firmen und mehreren Branchen – B2B und B2C
- 10 Jahre Erfahrung als Führungskraft im Vertrieb
- 8 Jahre Erfahrung als selbstständiger Trainer
- mehrere Trainerausbildungen (Systemisch, Teamentwicklung, Kommunikation, Rhetorik, Telefon, Verkauf)
- Als Berater und Trainer in einer Vielzahl von Branchen tätig

**Markus Oirer macht
Verkaufsstrategien
erleb- und begreifbar.**



Erfahrungen aus der Praxis sind das Um und Auf. Der gefragte Speaker, Coach und Trainer hat die Schlüssel für Verkaufserfolg und Neukundengewinnung in zwei Jahrzehnten sowohl in der Selbstständigkeit als auch im Verkauf/Vertrieb namhafter Unternehmen gesucht und gefunden. Nebenbei hat er mehrere hochkarätige Trainerausbildungen durchlaufen.

Heute ist Oirer anerkannter Experte für Persönlichkeitsentwicklung im Verkauf, systematischer Umsatzsteigerung, Neukundengewinnung und telefonischer Terminakquise. Er liefert beispielorientiert funktionstüchtige Werkzeuge für den täglichen Bedarf im Verkauf, sowie praxismgerechte Telefonleitfäden. Quer durch alle Branchen – sowohl im B2B- als auch im B2C-Bereich – hat er sich die letzten Jahre einen sehr guten Namen gemacht. Seine Vorträge und Trainings sind nachhaltig, weil sie rasch eine messbare Eigendynamik Richtung Erfolg ergeben.



www.neukundenbooster.at
www.erfolgsprinzip.at



www.markus-oirer.at